



للتدريب والاستشارات الإدارية  
Muthabara Training Center  
[muthabara.ae](http://muthabara.ae)

## الإدارة المتقدمة للعلاقات العامة الدولية وفن المراسيم والبروتوكول

احجز مقعدك

الرسوم()

اماكن الانعقاد

بناربخ

[سجل الآن](#)

١٣ ديسمبر - ١٤ ديسمبر ١٩٦٩

### المقدمة:

التميز مفهوم جديد وكلمة ذات مغزى بدأ استخدامها حديثاً في الفكر التطبيقي للعلاقات العامة بالمنظمات المعاصرة ويركز هذا المفهوم على كيفية صياغة الفكر الابتكاري المتميز في إطار المنهج التطبيقي للعلاقات العامة .

بالإضافة إلى الاحتكاك المباشر بين المنظمات الحديثة في مجتمعنا العربي والمنظمات الغربية من خلال الزيارات والمجتمعات المتباينة .

وتأتي العلاقات العامة في مقدمة أنشطة الاتصال الإنساني في الأحداث والمناسبات مستهدفة التأثير على الجماهير المستهدفة ، بل ويتمتد طموحها إلى محاولة صياغة الواقع الاجتماعي للجماهير فالعلاقات العامة والعاملين في المنظمة جزء من الصورة الذهنية الإيجابية لها .

ومن هنا جاءت أهمية تنمية مهارات المستغلين بالعلاقات العامة أو الإعلام أو الاتصال بالجماهير على فنون علم этиكيت والبروتوكول (المراسيم) .

وتعتبر المراسم (البروتوكول) محصلة لمجموع الإجراءات والتقاليد وقواعد اللياقة التي تسود المعاملات والاتصالات الدولية والمحلية . أولاً этиكيت فهو السلوك باللغة التهذيب .

### الأهداف:

- التعرف على المفهوم الشامل لعلم وفن этиكيت والبروتوكول .
- التعرف على المعاشرة وفنونها باعتبارها دستور этиكيت والبروتوكول.

- التعرف على قواعد الأسبقية بين الأشخاص .
- التعرف على القواعد الدولية للإتيكيت التقديم والتعارف والمصافحة .
- التعرف على الفنون الدولية للإتيكيت ولغة الجسم في المناسبات الرسمية .
- التعرف والتدريب على إتيكيت وأداب الهايئة .
- التعرف على الإتيكيت الدولي للاجتماعات والمقابلات الرسمية.
- التدرب على النموذج الدولي للإعداد برامج الزيارات الرسمية لكتاب الشخصيات .
- التعرف على المراسم والقواعد الدولية لرفع الأعلام في المناسبات الرسمية

**المحتويات:**

### **المفهوم المعاصر لفن الإتيكيت والبروتوكول:**

- المفهوم الدولي والم المحلي للإتيكيت والبروتوكول
- المجاملة ودستور الإتيكيت والبروتوكول
- مفاهيم تطبيقية للذكاء والشخصية الجذابة
- قواعد الشكر والثناء

### **الأسبقيات في المناسبات الرسمية:**

- الأسبقية بين الدول ورؤسائ الدول
- الأسبقية بين رؤساء البعثات الدبلوماسية
- الأسبقية في السير وفي الحالات الخطابية
- أسبقية السيارة والحفلات والمجاملة
- إتيكيت التقدم والتعارف والمصافحة :
- إتيكيت التقديم والتعارف والمصافحة
- كيفية القيام بتقدير يثير الإعجاب
- كيفية القيام بتقدير يثير الإعجاب
- بطاقات الزيارة ... أنواعها وقواعد تقديمها

### **إتيكيت الحديث وإدارته:**

- الأحاديث الودية ، والعروبة والميالة
- الحوارات العميقة ومواصفاتها وطرق ممارستها
- مواصفات البقاء وكيفية التحدث ببقاء

- تكنيك الحديث والصوت وكيف تبدأ الحديث
- التعامل مع عوامل التشتيت أثناء الحديث
- الكلمات جاذبة الانتباه وقواعد إتيكيت الحديث

#### **إتيكيت الإنصات:**

- الوصايا العشر للإستماع الجيد
- أهمية صوت الرئيس مصدر القرارات
- لا تظن أنك قارئ أفكار للاحتاج إلى الإنصات
- استمع دائمًا عندما تحاول طرح فكرة
- لا ترتكز على أسئلتك ركز على المتدخل
- راقب حركات جسمك

#### **قواعد لغة الجسم وإيماءاته المختلفة:**

- المفهوم الدولي والقواعد الإيجابية الحاكمة للغة الجسم
- حركات الجسم وإيماءاته التي تعبر عن عقل وتفتح أو عن سلوك عدواني أو تعبر عن السيطرة أو عن الدفاع عن النفس

#### **إتيكيت الاجتماعات والمقابلات الرسمية:**

- كيف تجعل اجتماعك أو مقابلتك حدثًا هامًا
- إدارة الاجتماع وسلوك رئيس الاجتماع
- سلوك المشارك في الاجتماع
- المواعيد وطرق الاتفاق عليها وإنقاذها
- سلوكيات المقابلات وإتيكيت الاجتماعات

#### **إتيكيت المأدب الرسمية:**

- سلوكيات لا يجب عملها في المناسبات الرسمية
- الاعتذار وقواعد الدبلوماسية
- حفلات العشاء الرسمية وحفلات الطعام المفتوح وحفلات الاستقبال والكوكטייל
- طرق تقديم الخدمة في الحفلات الرسمية (الطريقة : الفرنسية ، الروسية والإنجليزية )

## **النموذج الدولي للإعداد الزيارات الرسمية:**

- الإعداد وجمع المعلومات
- التخطيط المبدئي والنهائي لبرنامج الزيارة
- التنفيذ وأهم الملاحظات

## **إعداد المناسبات الرسمية:**

- بطاقة الدعوة وعناصرها
- قائمة الطعام وإعداد قوائم المدعويين
- القواعد لترتيب المدعويين على موائد الحفل
- مراسم الجلسة الافتتاحية والختامية للمؤتمرات الدولية والإقليمية والمحلية

## **أساليب التدريب:**

- المحاضرة القصيرة
- النقاش و الحوار
- العمل ضمن مجموعات
- التمارين الجماعية والتطبيقات العملية.

00971504646499 

info@muthabara.ae 

www.muthabara.ae 